

Visão Fluxo Para o Futuro

Por Hideo Hama

O ano de 2015 inicia conturbado no segmento óleo & gás, o principal de nossa atuação. Existe uma grande ansiedade pela divulgação do novo orçamento quinquenal da Petrobras, mas é do conhecimento de todos que ele será bastante reduzido com relação ao do ano passado, principalmente quanto aos novos empreendimentos.

Os projetos e investimentos de operadoras estrangeiras também serão poucos, primeiro pela redução do preço do petróleo no mercado mundial, e segundo, pelo hiato e novas regras de concessão criadas no país.

Entretanto, para a produção de 2,2 milhões de barris por dia, as operadoras oferecem ao mercado importantes oportunidades, tanto para novas tecnologias que melhoram a produtividade, *retrofitings* ou intervenções em plantas e sistemas existentes, substituição de equipamentos de menor eficiência e serviços de melhoria operacional. Não podemos esquecer que a luta para manter esta produção é enorme. Por um lado temos que resolver os problemas de queda de produção nos campos produtores maduros, pelo outro temos que substituir as reduções de produção nestes campos, com a entrada em produção de novos campos. Por pior que seja o fluxo de caixa das operadoras, a manutenção deste volume de produção e seu crescimento em algum percentual ao ano é um trabalho hercúleo nas condições brasileiras.

É neste panorama que a Fluxo irá navegar nos próximos anos, e, para isso, aproveitou o segundo semestre de 2014, e agora o primeiro semestre de 2015, para se lançar à busca de novas tecnologias. Como conhecedora das necessidades e novas exigências do mercado, já adquiriu valiosas parcerias e continua buscando as melhores alternativas em equipamentos, sistemas e serviços para trazer novidades ao mercado, objetivando sempre o menor TCO, ou seja, o menor custo total ao investidor. Por outro lado, a sua Unidade de Engenharia & Sistemas tem se firmado e crescido. A Fluxo hoje tem uma equipe de engenharia básica de gerenciamento de fornecimentos de sistemas, que integra produtos dos seus representados a equipamentos de terceiros, e oferece sistemas completos turn key, o que a torna uma grande parceira de empresas de EPC e de clientes finais. A Fluxo se tornou especialista em soluções para terminais, fornecendo ilhas de medição skidadas, além de sistemas de recuperação de vapor, sob licença da Jordan (Aereon) dos EUA.

A Unidade de Serviços, que desenvolveu com sucesso a Metodologia de Contratação por Disponibilidade, tem aumentado a satisfação dos clientes, fazendo com que o número de contratos globais tenha aumentado agora para cinco. Tendo-se iniciado na área de gás & energia, hoje



Hideo Hama é Presidente da Fluxo Soluções Integradas

“ 2015 e 2016, anos difíceis,
porém navegáveis. ”

conta com contratos na área de terminais e na de refino. Com grande interesse, estamos focando em busca de tecnologias de manutenções preventivas de grandes máquinas.

Os novos parceiros que a Fluxo aqui apresenta, também dão os seus depoimentos nesta edição do Newsletter. São eles: Honeywell, Samson, Metroval, Cameron, Farris, Forum e Prosep. Até o fim de Abril, anunciaremos outros novos parceiros. Ao mesmo tempo, a Fluxo estuda com carinho a sua entrada em parcerias para tratamento de resíduos por pirólise e produção de água por condensação, e ainda em 2015, deverá preparar os alicerces para entrar no mercado de papel e celulose, estando em entendimento com tecnologias específicas.

Assim, neste mar revolto de nossa economia, a Fluxo vê perspectivas para sair dele com a satisfação de todos: dos clientes – principal razão da existência da Fluxo; das empresas parceiras - que são o alicerce do nosso negócio; dos nossos colaboradores – considerados por nós as pratas da casa; e dos seus acionistas. ♦

**Nova parceria
Honeywell e
Fluxo**

PÁGINA 2

**Fluxo reestrutura
gerência de
válvulas e
atuadores**

PÁGINA 3

**Roberto Bastos é o
novo responsável
pela Unidade de
Engenharia & Sistemas
e Unidade de
Serviços da Fluxo**

PÁGINA 4

**Metroval e Fluxo:
admiração que se
transformou em
parceria**

PÁGINA 5

Nova Parceria Honeywell e Fluxo

Por Francisco Casulli

É com grande satisfação que celebramos esta parceria com a Fluxo Soluções Integradas, uma empresa com longa história e reputação no mercado nacional, que atua com abrangência e hegemonia em diversos setores industriais. Acreditamos que com esta aliança, nossos clientes terão acesso mais aberto e amplo ao estado-da-arte em tecnologia e soluções em automação, graças a presença e conhecimento de mercado da Fluxo, aliados a premiada e consolidada tecnologia e inovação da Honeywell. Temos a certeza de que com esta parceria estaremos muito bem posicionados para enfrentar os desafios de nosso mercado nacional, que serão traduzidos em grandes oportunidades para nossos clientes e contribuirão para o crescimento do nosso país.

A parceria de negócios firmada entre a Fluxo e a Honeywell começa com soluções para terminais e pretende estender-se para outras áreas de negócio, à medida que sejam interessantes para as duas empresas. Estamos seguros de que esta parceria deve crescer e firmar-se com o lançamento de novos produtos e novas possíveis áreas de atuação.

O início desta relação foi baseada na confiança mútua entre as empresas e suas diretorias e reforça o direcionamento global da Honeywell de trabalhar e desenvolver parcerias sólidas e promissoras, como é o caso da Fluxo. Temos certeza que a parceria trará grandes benefícios para nossos clientes, dada a alta especialização dos profissionais da Fluxo na sua área de atuação.

A Honeywell está presente no Brasil desde 1958 e busca continuamente atingir metas de longo prazo. Continuará acreditando no Brasil, na indústria de óleo & gás e nos nossos clientes brasileiros, e estamos certos de que, com a Fluxo, a Honeywell ampliará ainda mais a sua capacidade de atender o nosso mercado com mais rapidez e qualidade.

Bem-vindos ao universo Honeywell Fluxo, seus diretores, seus funcionários e sua rede de colaboradores em geral. ♦



Francisco Casulli é Diretor de Vendas da Honeywell Process Solutions

Prosep oferece equipamentos para separação e tratamento de água e gás através da Fluxo

Por John Sabey



John Sabey é Diretor de Tecnologia da Prosep

A ProSep, líder na indústria de óleo & gás e especialista em tratamento de água produzida, celebrou um relacionamento com a Fluxo para promover e representar seus produtos e serviços no Brasil.

O acordo de representação nasceu de uma relação de negócios e amizade de mais de vinte anos. A ProSep oferece produtos e soluções específicas para remover contaminantes sólidos, líquidos e gasosos do óleo, gás e fluxos de água produzida embalados com componentes exclusivos, know-how de processo, designs de sistema, gestão de projeto global e experiência de execução.

A ProSep possui uma vasta gama de capacitações, como soluções exclusivas com tecnologias para desidratação e dessalinização bruta, extração de CO₂, tratamento e desidratação de gás, assim como tratamento de água produzida.

A Prosep selecionou a Fluxo com base em sua longa e bem sucedida história de fornecimento de equipamentos de processo à Petrobras para seus sistemas de separação tanto *offshore* como *onshore*. A ProSep espera ter uma longa relação com a Fluxo, particularmente nestas condições de mercado em depressão, quando muitos dos produtos da ProSep ajudam a reduzir os custos operacionais, aumentando a eficiência e reduzindo os consumíveis.

Ambas empresas acreditam que essas soluções irão trazer benefícios significativos para a Petrobras, durante esses momentos desafiadores e no futuro.

A Prosep está sediada em Houston- TX, EUA, onde fica também o nosso laboratório de última geração, bem como nossas instalações fabris. A Prosep possui escritórios regionais em Aberdeen-UK, Abu Dhabi – EAU e Kuala Lumpur - Malásia. ♦

Nova parceira para válvulas de segurança e alívio



Trefor Powell é Vice Presidente Global de vendas do grupo de válvulas da Curtiss-Wright

A Farris Engineering, uma das divisões do grupo de válvulas da Curtiss-Wright, tem o prazer de anunciar que a Fluxo passa a representar a sua linha de válvulas de segurança e alívio no mercado brasileiro.

A Farris Engineering é uma das líderes no projeto e fabricação de válvulas de segurança e alívio desde 1940. As válvulas de segurança e alívio Farris são conhecidas pelo seu desempenho superior e a conversibilidade entre partes, características que otimizam os benefícios da sua vida útil e os custos de manutenção. Seu desempenho pode ser comprovado através do histórico de fornecimento às diversas instalações industriais por todo o mundo.

A Farris Engineering oferece uma linha completa de válvulas de segurança operadas por mola ou piloto-operadas, em conexões que vão de 1/2" até 20", faixas de pressão entre 2 psig até 10.000 psig, temperaturas de -450 °F a 1500 °F e nas mais diversas opções de materiais como aço carbono, aço inoxidável, aços liga (resistentes a temperaturas baixas e altas), Monel®, Hastelloy C, Duplex e materiais em conformidade com NACE, além de outros materiais disponíveis conforme a solicitação do cliente.

Todos os produtos da Farris são fabricados conforme a norma ASME e possuem o certificado de capacidade Seção NB I, III e VIII. Nossas válvulas estão em conformidade com as normas API e possuem os certificados PED/CE, ATEX, CSQL, TSSA, GOST-R / RTN, bem como muitas outras certificações específicas de cada país, indústria e clientes.

Para dar assistência aos clientes, no crítico processo de dimensionamento e seleção de válvulas de segurança a alívio, a Farris desenvolveu o programa de dimensionamento SizeMaster®, o qual é oferecido gratuitamente para download.

A Farris fornece também soluções de gerenciamento de sistemas de alívio de pressão com o objetivo de avaliar e monitorar o ciclo de vida completo de uma planta. O software iPRSM®, fornece ainda soluções para o cumprimento das normas internacionais como OSHA e outros códigos regulatórios.

A sede da Farris Engenharia está localizada em Brecksville-Ohio, EUA, onde são desenvolvidos os novos projetos, engenharia, fabricação e testes, além de um dos poucos laboratórios credenciados pelo ASME para a realização dos ensaios de vazão. As instalações adicionais de fabricação e vendas estão localizadas no Canadá, China, Reino Unido, Índia, Brasil e Emirados Árabes Unidos.

Conhecida pela confiabilidade de seus produtos, o atendimento ao cliente e uma equipe comprometida, aliados a soluções inovadoras de gerenciamento de sistema de alívio de pressão, a Farris define o padrão na indústria de válvulas. Em relação às questões de segurança, a escolha é clara - Farris Engineering - "A Primeira Linha em Segurança".

A Farris está entusiasmada com a parceria com a Fluxo. A forte presença comercial da Fluxo, aliada ao recém-inaugurado centro de vendas e operações da Farris em São Carlos, proporcionarão aos nossos clientes serviços e suporte local reforçados. ◆

Fluxo reestrutura gerência de válvulas e atuadores

Para atender aos requisitos de garantia e performance do conjunto válvula + atuador, a Fluxo está reestruturando a sua gerência de válvulas e atuadores. O primeiro passo foi a contratação de Wagner Montanari, profissional com mais de 35 anos de experiência e relacionamento com o mercado, que chegou na empresa com o objetivo principal de identificar e desenvolver novas parcerias internacionais de primeira linha para este importante segmento de negócios. O objetivo é oferecer aos nossos clientes e usuários uma única solução de fornecimento, que englobe a aplicação da válvula, seu alto desempenho e um suporte técnico de campo com elevada qualificação.

"Nesta reestruturação, todo o portfólio da Rotork será unificado às diversas linhas de válvulas que estamos trazendo ao nosso pacote de soluções de válvulas automatizadas, o que representa uma vantagem enorme, quando comparado às tradicionais aquisições de atuadores e válvulas, em separado", explica Wagner Montanari.

Os primeiros contratos de representação já foram concluídos, e contemplam duas novas parceiras para válvulas: a Samson, empresa alemã conhecida internacionalmente pela sua qualidade, e a Farris, fabricante tradicional pertencente ao Grupo Curtiss-Wright. Da Samson, teremos as válvulas de controle, válvulas automáticas para serviços severos e válvulas choke. Da Farris, traremos ao mercado válvulas de segurança e válvulas de alívio.

Estamos também fortalecendo o gerenciamento no pós-venda e atendimentos aos requisitos de documentação exigidos pela Petrobras na linha de válvulas metal/metal da Valvtechnologies, além de uma reorganização

interna para atendimento das válvulas da marca Bifold, com forte tradição no mercado de óleo & gás. ◆



Wagner Montanari é Gerente de Negócios de válvulas e atuadores da Fluxo

Roberto Bastos é o novo responsável pela Unidade de Engenharia & Sistemas e Unidade de Serviços da Fluxo

Ingressei na Fluxo em novembro de 2013, a convite do presidente Hideo Hama. Na oportunidade, ele me provocou a participar de um workshop de gerenciamento de contratos, no qual eu seria o palestrante, e naquele momento, pode-se dizer que foi “amor à primeira vista”. Continuamos a amadurecer a parceria até março de 2014, quando também passei a ter mais contato com o Diretor Paulo Frank, o que acabou por unir as pontas e esquematizar a melhor forma de trabalho.

No primeiro ano na Fluxo atuei como um consultor, principalmente nas possibilidades comerciais que envolviam serviços de construção e montagem, tanto para a Unidade de Engenharia & Sistemas, como para a Unidade de Serviços. Este trabalho me possibilitou ter uma boa integração com as equipes, quando pude constatar o comprometimento técnico e a qualidade na gestão de ambas as unidades. No final de 2014, com as mudanças surgidas no portfólio da Fluxo e a necessidade de atuação em novos mercados, fui convidado para, em 2015, exercer a função de gerente de desenvolvimento, mais atuante nas duas áreas, basicamente com três focos: 1) integração das equipes tanto no campo da gestão, como nos procedimentos operacionais envolvendo as técnicas, qualidade e segurança. 2) acompanhar e atuar diretamente em apoio às unidades, para que atinjam suas metas estabelecidas em seus planos de ação, tanto operacional como comercialmente, 3) implementar novas opções de trabalho, fortalecendo as estruturas operacionais em campos do escopo já consolidado da Fluxo, mas também que insiram a empresa em novos mercados.

As Unidades de Engenharia & Sistemas e de Serviços são muito próximas, e em alguns momentos temos até dificuldades de separá-las. Ambas produzem soluções e serviços, diferenciando apenas a forma. Isto basta para entender que muitos procedimentos devam ser iguais e possíveis de serem feitos em conjunto. Certamente, no futuro, várias atividades serão feitas de forma centralizada por uma equipe, atendendo as duas áreas, consequentemente com menor custo e mais eficiência.



Roberto Bastos é Gerente de Desenvolvimento nas áreas de engenharia & sistemas e Serviços da Fluxo

Estou no mercado de óleo & gás desde o início de 1972. Nos idos de 1983, na Bahia, já em uma grande montadora de plantas industriais, fui gerente operacional, dividindo a sala com o nosso presidente Hideo Hama, na época gerente comercial da mesma empresa. Daí veio o mútuo reconhecimento de amizade e profissionalismo. Minha carreira envolve praticamente todos os segmentos da engenharia, pois atuei em construção e montagens, além de óleo & gás (gasodutos, petroquímicas, refinarias e plataformas), mineração, papel & celulose, hidrelétrica (inclusive Itaipu), siderurgia e etc. Eu e minha família nos dispusemos a morar em 20 cidades no Brasil. Este conjunto traz uma experiência e um volume de contatos e reconhecimentos, que certamente poderão ser a porta de entrada para um novo trabalho ou o respaldo para os já contratados ou reconhecidos. ♦

Samson e Fluxo: parceria para o crescimento

Por Rogério Amarello

Aumentar sua participação no segmento nacional de óleo & gás, através do fornecimento de soluções com produtos e serviços é parte do planejamento estratégico da Samson Control Group no Brasil em 2015. A nova parceria com a Fluxo Soluções Integradas já começou a tornar o plano realidade.

A Fluxo possui uma experiência grandiosa nos processos industriais relativos à produção, movimentação e armazenagem de fluidos, com uma equipe de profissionais altamente capacitada, oferecendo ainda ótima presença geográfica e infraestrutura através de escritórios localizados em importantes regiões do país.

Outro fator determinante que resultou nessa parceria exitosa entre a Samson e Fluxo é a filosofia de trabalho das empresas, norteadas pela busca contínua da satisfação dos clientes, colaboradores e acionistas de forma íntegra e sustentável.

A Samson, aqui no Brasil com sites em Cotia-SP e Salvador-BA, empresa global com mais de cem anos de experiência no fornecimento de válvulas de controle e afins, com alto nível de qualidade e desempenho para as mais variadas aplicações e segmentos de mercado, sente-se orgulhosa pelo início dessa parceria de sucesso, e entende que a experiência da Fluxo muito au-

xilia no desenvolvimento e aprimoramento da linha de produtos e serviços, ao mesmo tempo em que o Samson Group disponibiliza um portfólio amplo de produtos e soluções para os processos.

Tradição, confiança e inovação nos impulsionam na busca das melhores soluções geradoras de valor para o mercado. A todos os diretores, gerentes e colaboradores de ambas as empresas, meu agradecimento pela confiança, empenho e desejo de muita prosperidade. ♦



Rogério Amarello é Diretor Geral da Samson Control

Cameron firma nova parceria com Fluxo e expande atuação em óleo & gás no Brasil

Por Bernardo Antunes



Bernardo Antunes é Gerente de sistemas de medição da Cameron Brasil

Neste início de 2015, a Divisão Measurement Systems da Cameron incrementou a parceria com a Fluxo Soluções Integradas, aumentando o escopo das linhas de produtos representadas no Brasil.

A linha de equipamentos 'Quality Systems' para amostragem automática (*samplers*) e misturadoras (*blenders*) da marca Jiskoot já vinha sendo trabalhada pela Fluxo há mais de 10 anos, quando a Jiskoot ainda era uma empresa independente. Mantivemos o canal de vendas, após a aquisição da marca pela Cameron em 2008 e percebemos agora a oportunidade de ampliarmos nossa parceria, com a inclusão de outras linhas de produtos como turbinas e totalizadores, computadores de vazão, medidores tipo cone (cone meter), registradores gráficos, entre outros.

A Cameron é um nome muito forte no segmento "Upstream"; nossos produtos e equipamentos são referência mundial no mercado de óleo & gás. Há grandes oportunidades a serem exploradas no Brasil, apesar do momento delicado em que a indústria se encontra. Apesar disso, teremos em 2015 o lançamento de novas linhas de produto em complemento ao nosso portfólio. Com larga experiência no mercado brasileiro e uma equipe com sólido conhecimento técnico, a Fluxo está capacitada a promover os produtos da Cameron Measurement tanto no "Upstream" quanto no "Downstream", oferecendo aos clientes soluções para a medição de fluidos, mesmo quando as condições de processo são as mais difíceis.

Seguramente, a Fluxo e a Cameron Measurement estão prontas para os desafios que se apresentam em 2015. Nós estamos prontos! ♦

Escritórios da Fluxo

SALVADOR

Rua Manoel Barreto, 717, Graça, 40.150-360 - Salvador - BA
salvador@fluxosolutions.com.br

SÃO PAULO

Av. Santa Catarina, 1352, Vila Mascote, 04.378-000 - São Paulo - SP
saopaulo@fluxosolutions.com.br

RIO DE JANEIRO

R. Santa Luzia, 651, Conj. 2401, Centro, 20.030-040 - Rio de Janeiro - RJ
riodejaneiro@fluxosolutions.com.br

Metroval e Fluxo: admiração que se transformou em parceria

Por Paolo Fiorletta



Paolo Fiorletta é Presidente da Metroval

A Metroval, desde sua fundação em junho de 1988, tem apresentado um crescimento significativo, especialmente fundamentado na sua tradicional vocação industrial, desenvolvida a partir da transferência de tecnologia de empresas alemãs e incorporada no seu dia a dia na fabricação de bons produtos e prestação de serviços de qualidade. Hoje, a Metroval é a única empresa da América Latina que domina o ciclo completo da fabricação de medidores de vazão volumétricos, mássicos Coriolis e medidores de densidade, bem como o da engenharia e fabricação de sistemas de medição.

Nesta jornada de quase 27 anos, sempre observamos o crescimento de uma empresa, cuja vocação comercial era admirada dentro de nossa companhia. Esta era a Fluxo.

Bem, depois de transcorrido muito tempo, enquanto a Fluxo firmava parceria com outras empresas, chegou o dia em que foi possível traçar objetivos comuns entre as empresas, parceria que traz ainda mais força e entusiasmo à nossa companhia, com a convicção que ao aliar nossa vocação industrial à vocação comercial da Fluxo, poderemos obter novas conquistas e maior participação no mercado. Evidentemente, este é um momento delicado de nossa economia e não será um ano fácil, mas somando os esforços, temos a certeza de que poderemos transpor as dificuldades e superar os desafios impostos. ♦

Expediente

Informativo editado pela Fluxo Soluções Integradas.

Impressão: BC Gráfica.

Tiragem: 3,5 mil exemplares.

Jornalista responsável: Ane Milena Oliveira DRT: 2526.

Editoração: Visualesco SA.

Colaboraram com esta edição: Bernardo Antunes, Francisco Casulli, Hideo Hama, John Sabey, Jorge Bueno, Paolo Fiorletta, Marco Menza, Roberto Bastos, Rogério Amarello, Sylvio Fonseca, Sergio Pato, Tom Collins, Trefor Powell e Wagner Montanari.

Forum e Fluxo oferecem dessalgadoras e tratadores eletrostáticos ao mercado de óleo & gás

Por Tom Collins

A Forum tem orgulho em anunciar que a Fluxo irá representar no Brasil a sua linha de tratadores eletrostáticos de óleo e dessalgadoras. A Forum adquiriu a linha de produto Edge Electrostatic (originalmente chamada de Howe Baker) da Cameron em 2010 por recomendação do Departamento de Justiça dos EUA. A Forum é aprovada mundialmente por grandes operadoras e foi recentemente recomendada como “tecnologia preferida” para óleo pesado pela maioria das grandes refinarias dos EUA, após o recebimento de diversos pedidos repetidos para o mesmo tipo de equipamento.

A Forum surgiu como a principal fornecedora de tratadores eletrostáticos / dessalgadoras nos EUA nos últimos dois anos, e agora está expandindo sua atuação para o mercado internacional para oferecer às empresas processadoras de óleo uma opção competitiva para as mais diversas necessidades de tratamento de óleo. Nosso sucesso se originou quando implementamos uma tecnologia antiga e comprovada, e realizamos uma abordagem comum incluindo conceitos inovadores.

Incorporamos estas mudanças com conhecimento empírico de designs globais e facilidade operacional dos equipamentos. Uma das coisas que mais contribui para o sucesso da Forum é a atualização das unidades existentes. Designs mais antigos ou mesmo novas instalações que não atendem por completo às expectativas dos operadores, poderão agora ter o benefício dos upgrades tecnológicos que a Forum desenvolve.

Isto pode ser algo tão simples quanto adicionar um KAR (Kick Amp Responder) ao transformador existente, até uma renovação completa dos internos do vaso. O KAR é um dispositivo desenvolvido pela Forum que pode ser “incluído”, e envia automaticamente o melhor gradiente de voltagem para os eletrodos, baseado na condutividade da carga ou da emulsão que se encontra no vaso.

Ao fornecer a voltagem ideal continuamente 24 horas por dia, o operador irá notar uma melhoria da eficiência e redução de consumo de químicos e energia. Esta instalação é algo que pode ser realizada facilmente e externamente ao vaso, com uma pequena interrupção da operação.

A Forum está oferecendo também agora uma nova bucha Peek de entrada, projetada para 1000psi, a qual é capaz de passar por múltiplos ciclos térmicos. Isto permitirá ao usuário operar o equipamento por períodos

mais longos, sem haver a necessidade de parada para substituir a bucha de entrada de alta voltagem.

Os desidratadores/dessalgadoras da Forum são uma excelente opção econômica, permitindo menor custo operacional, paradas com tempos mais curtos, apresentando uma performance confiável e estável. Quanto mais difícil a aplicação de tratamento de óleo, mais vantajoso economicamente é o design da Forum, quando comparado aos dos concorrentes. A Forum também é responsável por mais de mil unidades eletrostáticas instaladas da Howe Baker em todo mundo, fornecendo sobressalentes, serviços e troubleshooting de processo.

Estamos muito animados com esta parceria com a Fluxo, esperando que seu conhecimento e experiência de mercado nos leve a uma relação de sucesso. Os usuários poderão contatar a Fluxo para agendamento de análise de seu processo pela Forum e avaliação das necessidades de upgrade e melhorias de seu processo operacional. ♦



Tom Collins é Vice-Presidente de Processos Eletrostáticos da Forum

Novos avanços na parceria Honeywell e Fluxo

Por: Marco Menza

É com grande satisfação que anunciamos mais um importante passo na parceria de sucesso entre a Fluxo Soluções Integradas e Honeywell. Buscando oportunidades de melhor atender aos clientes industriais que necessitam de soluções avançadas para garantir a segurança de suas operações, pessoas e ativos, a Fluxo passa a oferecer como parte de seu portfólio uma linha completa de soluções de proteção e detecção de gás e chama, desenvolvida para aplicações industriais.

Os sistemas de proteção de gás e chama são fabricados pela Honeywell Analytics, especialista e líder mundial em tecnologias de detecção de gás e chama, que possui uma linha completa de detectores de chama e gás de ponto fixo, portáteis, wireless, controladores e acessórios capazes de oferecer a melhor proteção contra ameaças de gases tóxicos e inflamáveis. A Honeywell Analytics tem décadas de experiência e um compromisso com a inovação, garantindo que cada um de seus produtos seja fabricado com os mais altos padrões de qualidade e confiabilidade. O resultado é proteção total para pessoas, propriedades e processos, nas condições mais severas e nos ambientes mais extremos.

Estamos muito entusiasmados com esta parceria entre Fluxo e Honeywell Analytics, que associa uma empresa sólida, com vasta expe-

riência em prover soluções para o mercado industrial, aos nossos produtos que fazem parte de uma linha inovadora, de alta qualidade e líder mundial em seu segmento. Temos absoluta certeza que essa será mais uma parceria de sucesso dando seguimento ao case Fluxo e Honeywell. ♦



Marco Menza é Gerente Geral da Honeywell Analytics